



## **Directeur des Ventes**

## Ventes indirectes / création de filiale

Egholm, société familiale créée il y a 25 ans, conçoit, fabrique et commercialise des machines utilitaires pour maintenir la propreté et l'attractivité des routes, parcs et espaces extérieurs.

Leader sur son marché d'origine, le Danemark ainsi qu'en Allemagne, Egholm souhaite renforcer sa position française en intégrant un Directeur des Ventes (H/F).

Vos responsabilités seront les suivantes :

- Accroitre le nombre de distributeurs en France et les accompagner dans le développement des ventes
  - Elaborer et déployer la stratégie commerciale
  - Tenir les négociations stratégiques
  - Se tenir informé de l'évolution du marché et de la concurrence
  - Assurer l'interface entre le terrain et la maison mère
- Gérer l'ouverture d'un Bureau et d'un Showroom en France

Avec une dizaine d'années d'expérience au sein de ce secteur, vous avez su prouver vos qualités commerciales dans la conquête de nouveaux clients.

Vous êtes engagé(e), créatif(-ve) et souhaitez vous développer au sein d'une société qui laisse place à l'autonomie et à l'innovation. Vous avez envie de faire la différence.

La pratique d'un anglais courant est obligatoire.

Pour toutes informations complémentaires et/ ou envoi de votre candidature, merci de contacter avant fin décembre Valérie PIHAN-COSTE, Directeur Général VMS France par téléphone au + 33 1 56 43 33 91 ou par email : vpihancoste@vmsfrance.com.

Egholm A/S développe, produit et commercialise des machines utilitaires qui maintiennent les routes, les parcs et les espaces extérieurs propres et accueillants toute l'année. Construites par des artisans danois, les machines Egholm sont utilisées dans les villes et les parcs du monde entier. Avec des accessoires spéciaux développés pour les machines, les machines Egholm fournissent des résultats parfaits quelle que soit la tâche à accomplir. Egholm A/S est une entreprise familiale avec des racines profondes dans l'ouest du Danemark. Pour plus d'informations sur Egholm, veuillez consulter le site www.edholm.fr.

Honest Work, www.egholm.fr